Приложение 2 к РПД
Организация бронирования в коллективных средствах размещения 43.03.01 Сервис Направленность (профиль) Сервис индустрии гостеприимства и общественного питания Форма обучения – очная Год набора - 2022

## ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

## 1. Общие сведения

1.	Кафедра	Сервиса и туризма
2.	Направление	43.03.01 Сервис
۷.	подготовки	43.03.01 Сервис
3.	Направленность	Сервис индустрии гостеприимства и общественного
٥.	(профиль)	питания
4.	Дисциплина (модуль)	Организация бронирования в коллективных средствах
4.	Дисциплина (модуль)	размещения
5.	Форма обучения	очная
6.	Год набора	2022

### 2. Перечень компетенций

ПК-4 -Способен проектировать и осуществлять программы обслуживания для разных социальных групп, в том числе для лиц с особыми возможностями здоровья

# 3. Критерии и показатели оценивания компетенций на различных этапах их формирования

			Критерии и показатели оценивания компетенций			Формы
	Этап формирования компетенции (разделы, темы дисциплины)	Формируемая компетенция	Знать:	Уметь:	Владеть:	контроля сформирован- ности компетенций
1.	Содержание и формы работы службы бронирования гостиничных услуг	ПК-4	нормативные правовые акты в сфере сервиса.	анализировать и сравнивать информацию; применять системный подход для решения поставленных задач;	навыками поиска, отбора и обработки информации, ее систематизации и анализа;	Реферат, групповая дискуссия, глоссарий
2.	Технология бронирования гостиничных услуг	ПК-4	основы организации бронирования номеров и мест в гостиницах; типы бронирования; виды подтверждения и аннулирования бронирования.	работать в «контактной зоне» как сфере реализации сервисной деятельности; организовать процесс обслуживания потребителей и (или) туристов.	навыками поиска, отбора и обработки информации, ее систематизации и анализа; методами организации процесса обслуживания потребителей и (или) туристов.	Реферат, презентация, групповая дискуссия, глоссарий
3.	Содержание, формы и правила обработки документации службы бронирования гостиничных услуг	ПК-4	основные документы службы бронирования.	анализировать и сравнивать информацию; применять системный подход для решения поставленных задач.	навыками поиска, отбора и обработки информации, ее систематизации и анализа; методами	Реферат, деловая игра групповая дискуссия, глоссарий

					организации процесса обслуживания потребителей и (или) туристов.	
4.	Эффективность службы бронирования.	ПК-4	основы работы с жалобами; основные аспекты взаимодействия службы бронирования с другими службами гостиницы	организовать процесс обслуживания потребителей и (или) туристов.	поиска, отбора и	Реферат, деловая игра групповая дискуссия, глоссарий

# Шкала оценивания в рамках балльно-рейтинговой системы

«не зачтено» — 60 баллов и менее; «зачтено» — 61 баллов и более.

# Критерии и шкалы оценивания 4.1. Реферат

Баллы	Характеристики выполнения реферата			
6	- студент глубоко и всесторонне усвоил проблему;			
	- уверенно, логично, последовательно и грамотно его излагает;			
	- опираясь на знания основной и дополнительной литературы, те			
	привязывает усвоенные научные положения с практической			
	деятельностью;			
	- умело обосновывает и аргументирует выдвигаемые им идеи;			
	- делает выводы и обобщения;			
	- свободно владеет понятиями			
5	- студент твердо усвоил тему, грамотно и по существу излагает ее,			
	опираясь на знания основной литературы;			
	- не допускает существенных неточностей;			
	- увязывает усвоенные знания с практической деятельностью;			
	- аргументирует научные положения;			
	- делает выводы и обобщения;			
	- владеет системой основных понятий			
4	- тема раскрыта недостаточно четко и полно, то есть студент освоил			
	проблему, по существу излагает ее, опираясь на знания только			
	основной литературы;			
	- допускает несущественные ошибки и неточности;			
	- испытывает затруднения в практическом применении знаний;			
	- слабо аргументирует научные положения;			
	- затрудняется в формулировании выводов и обобщений;			
	- частично владеет системой понятий			
3	- студент не усвоил значительной части проблемы;			
	- допускает существенные ошибки и неточности при рассмотрении ее;			
	- испытывает трудности в практическом применении знаний;			
	- не может аргументировать научные положения;			
	- не формулирует выводов и обобщений;			
	- не владеет понятийным аппаратом			

# 4.2. Презентация

Структура презентации	Максимальное количество баллов
Содержание	
Сформулирована цель работы	0,5
Понятны задачи и ход работы	0,5
Информация изложена полно и четко	0,5
Иллюстрации усиливают эффект восприятия текстовой части информации	0,5
Сделаны выводы	0,5
Оформление презентации	
Единый стиль оформления	0,5
Текст легко читается, фон сочетается с текстом и графикой	0,5
Все параметры шрифта хорошо подобраны, размер шрифта оптимальный и одинаковый на всех слайдах	0,5

Ключевые слова в тексте выделены	0,5
Эффект презентации	
Общее впечатление от просмотра презентации	0,5
Максимальное количество баллов	5

## 4.3. Оценка участия студента в деловой игре

Наименование критерия	Баллы
Профессиональное, грамотное решение проблемы	1
Новизна и неординарность решения проблемы	1
Краткость и четкость изложения теоретической части решения	1
проблемы	
Качество графической части оформления решения проблемы	1
Этика ведения дискуссии	1
Активность работы всех членов микрогрупп	1
Мах количество баллов	7
Штрафные баллы (нарушение правил ведения дискуссии,	До 2
некорректность поведения и т.д.)	

### 4.4. Оценка участия студента в групповой дискуссии

Наименование критерия	Баллы
Четко и аргументированно отстаивает свою точку зрения	1
Отвечает на вопросы оппонентов	1
Мах количество баллов	2
Штрафные баллы (нарушение правил ведения дискуссии,	1
некорректность поведения и т.д.)	

### 4.5. За выполнение задания на составление глоссария выставляются баллы

$N_{\underline{0}}$	Критерии оценки	Количество баллов
п/п		
1	аккуратность и грамотность изложения, по оформлению	2
	работа соответствует всем требованиям	
2	полнота исследования темы, содержание глоссария	2
	соответствует заданной теме	
3	работа сдана в срок	1
	ИТОГО:	5 баллов

5. Типовые контрольные задания и методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы.

## 5.1. Реферат

Темы рефератов:

- Процесс бронирования гостиничных услуг и его совершенствование.
- Сущность и специфика организации бронирования для VIP-клиентов.

- Использование метода «тайный покупатель» при бронировании номеров в гостинице.
- Сравнительный анализ комитмента и элотмента.
- Функции службы бронирования гостиницы.
- Гарантированное и негарантированное бронирование.
- Преимущества процесса бронирования гостиничных номеров и услуг через Интернет.
- Основные аспекты бронирования номеров в отелях.

### 5.2. Презентация

Темы презентаций

Компьютерные системы бронирования и резервирования

## 5.3. Деловая игра

Формы деловой	Характеристика	Примеры деловых игр
игры		
Ролевая игра	Каждому предстоит сыграть индивидуальную роль, смоделировать	«Тайный покупатель: бронирование номера»,
	ситуации. Роли нейтральны, не вызывают	«Администратор
	эмоций.	ресепшн»

#### 5.4. Групповая дискуссия

- 1. Стандарты коммуникаций с клиентами и гостями.
- 2. Преимущества и недостатки систем ручного и автоматизированного бронирования.
- 3. Технология и правила ведения телефонных переговоров.
- 4. Типичные ошибки операторов по бронированию.
- 5. Виды расчетов с проживающими, правила расчетов оплаты за проживание, автоматизированная обработка данных, работа с заявками на размещение по безналичному расчету.
- 6. Работа с жалобами.

#### 5.5. Вопросы к зачету

- 1. Предпосылки возникновения и развития гостиничного дела.
- 2. Индустрия гостеприимства Древнего Востока.
- 3. Организаторы гостиничного бизнеса в эпоху Античности.
- 4. Переход от Античности к Средневековью.
- 5. Христианское паломничество и крестовые походы.
- 6. Великие географические открытия Запада и Востока.
- 7. Предпосылки становления современных форм гостиничных предприятий.
- 8. Становление сети организаторов гостиничного бизнеса за рубежом.
- 9. Генезис и эволюция мирового гостиничного бизнеса в XX в.
- 10. Путешествия славян и торговые пути на территории Древней Руси.
- 11. Великие географические открытия русских землепроходцев, путешественников и мореплавателей XIV-XVII вв. и их роль в развитии гостиничного хозяйства и туризма.
- 12. Предпосылки становления современных форм гостиничных предприятий в России.
  - 13. Становление сети организаторов гостиничного бизнеса в СССР.
  - 14. Генезис и эволюция гостиничного бизнеса в России в конце XX в.
  - 15. Современные гостиничные цепи.
  - 16. Основные требования к современным гостиничным цепям.

Глобализация и централизация в гостиничном бизнесе.

17.